

CURRICULUM VITAE

Robert J. Boemen BSc RA
Franklin Rooseveltlaan 28, 4835 AB Breda
boemen@gmail.com | +31651 335992

Soft skills

Complexe situaties kan ik snel doorgronden en ontleden. Op basis hiervan creëer ik bewustwording en realiseer ik adoptie van de oplossingsroute bij mensen. Dit kan ik, omdat ik beschik over een persoonlijkheid waarbij ik de kern wil begrijpen en deze gestructureerd kan presenteren, mensen mee kan nemen (ook geholpen door mijn senioriteit) en beschik over een 24/7 ambitie om een oplossing te realiseren.

Deze skills hebben hun toegevoegde waarde bewezen bij mijn opdrachten. Vaak in situaties waar een bedrijf in een groeicrisis verkeert en de professionalisering van het financieel management een randvoorwaarde is.

Talenkennis

Uitstekende taalvaardigheden in de Nederlandse, Duitse en Engelse taal. Ruime ervaring om te werken en te communiceren in een internationale context. Veel samengewerkt met verschillende buitenlandse bedrijfsculturen.

Opleiding

Postdoctoraal Accountancy (NivRA). Bedrijfseconomie (HEAO BE).

Meerder Masterclassprogramma's gevolgd aan de Vrije Universiteit Amsterdam, RSM Erasmus Universiteit Rotterdam, Nyenrode Breukelen in de vakgebieden IFRS, Risk Management en Corporate Governance.

Permanente educatieverplichting en kwaliteitstoezicht als ingeschreven openbaar accountant (RA) in het register van de Nederlandse Beroepsorganisatie van Accountants NBA.

Loopbaan

2017 en verder: freelance registeraccountant/ jaarrekening specialist

Sinds 2017 mijn oude beroep als openbaar accountant weer opgepakt in een jaarrekeningsamenstel praktijk in samenwerking met [Accendium Services](#).

Klanten in commercieel vastgoed (kantoren) waarbij ik de accounting verzorg, de jaarrekeningen audit proof op basis van NL-Gaap samenstel en de liaison ben met PWC. Daarnaast meerdere internationale holdingmaatschappijen. In deze rol weer onder kwaliteitstoezicht van de NBA, met als bijkomend voordeel weer up-to-date qua wet- en regelgeving in de accountancy.

Parallel ben ik vennoot van [2Omega Financial Mentoring](#). Waar wij een financieel serviceconcept aanbieden aan het MKB op het snijvlak strategie en financiële bedrijfsvoering, waarbij wij het financieel management overnemen als parttime CFO. Inclusief het insourcen van de financiële backoffice werkzaamheden.

2019 – 2020 (1 jaar) MOTION10

IT-consultancy en Microsoft Reseller, 170 fte, > 18 miljoen euro. De founders, RvC en CEO 2 a 3 dagen per week ondersteund in het professionaliseren van de financiële organisatie. De nieuwe CFO aangeworven in 2017 bleek de next step niet te kunnen realiseren. Naast de operationele borging van de continuïteit van de financieel administratieve processen (waaronder de interne rapportages) een volledig nieuw F&A team opgebouwd waaronder een Financial Manager (ex accountant BDO), Dynamics 365 Business Central (Microsoft ERP solution) in de procesvoering ingevoerd, de ex US-deelnemingen geliquideerd, de jaarrekeningen samengesteld en liaison met KPMG, data room management opgezet in Virtual Vaults.

2019 (9 maanden/ 4 – 5 dagen per maand) SUNWEB Duitsland

Internet jongeren reisorganisatie in Duitsland (80 fte, omzet > 15 miljoen Euro). Vanuit de standplaats Hamburg de Nederlandse Sunweb-directie ondersteund in de post-merger activiteiten, het uitwerken en monitoren van de earn-out afspraken, de financiële administratie geïntegreerd in Nederland (rapportage en jaarrekening) en Zwitserland (travel agent & procurement/ belastingplanning). De Nederlandse directie proactief van strategisch financieel geadviseerd in hun besluitvorming.

2017 – 2018 diverse deeltijd projecten

In deze periode een drietal projecten gedaan, waarvan op enig moment gelijktijdig:

- a. **MOTION 10** (6 maanden/ 1 dag per week)
Tijdelijke waarneming CFO-rol gedurende periode van werving en indiensttreding nieuwe CFO. Werving is uitgevoerd door de RvC. Jaarrekeningen samengesteld.
- b. **KEIJZER CAPITAL** (12 maanden/ 1 dag per week)
Op orde brengen van de financiële administratie na een substantiële afslanking van de obligatie desk en het schrijven van de jaarrekening/ liaison met Crowe. Ondersteunen van cliënten van Keijzer Capital en de CEO bij obligatie plaatsingen op de Alternext voor MKB-obligaties.
- c. **TIEKENETICS** (8 maanden/ 1 dag per week)
CFO ondersteund. 2 projecten te weten het implementeren van IFRS 15 (samen met BDO) en fraude- onderzoek bij een vestiging in Frankrijk ten behoeve onderbouwing rechtszaak.

2013 – 2016 (2,5 jaar) PRODDWARE DEUTSCHLAND AG

IT-provider en Microsoft reseller (400 fte, omzet > 25 miljoen Euro). Vanuit de standplaats Hamburg 2,5 jaar werkzaam geweest als CFO ad interim voor de zes Duitse vestigingen in opdracht van de CFO en CEO van Qurius NV Zaltbommel met een Euronext notering in Amsterdam. De zes vestigingen waren ontstaan uit meerdere acquisities van IT-bedrijven in Duitsland. Bij de start bevond de onderneming zich in een kritische economische situatie met een situatie van een personele management en consultantsimplosie.

Belangrijke initiërende bijdrage geleverd in het op orde brengen van het projectmanagement, het werkkapitaal management en de verslaggeving (inclusief German – Gaap). Intensief betrokken geweest bij de verkoop aan en integratie met PRODDWARE France SA in Parijs.

2012 - 2013 (1,5 jaar) VIVENDA MEDIA Groep NV.

Reversed take-over Euronext fonds Amsterdam (ex Newconomy, 15 fte, omzet > 10 miljoen Euro). E-commerce real estate makelaarsplatform ingebracht. Als CFO ad interim de nieuwe grootaandeelhouder en RvC ondersteund in het AFM en Euronext compliant maken en houden van de financiële organisatie en jaarrekening voorschriften. Dit vereiste een volledige rewrite van de IFRS-jaarrekening naar aanleiding van een kritische rapportage van de AFM gevolgd door een succesvolle audit door Mazars. Hierna kon de beurslicentie worden behouden.

2011 - 2012 (8 maanden) KOREK Telecom PLC (Middle-East).

Vanuit standplaats Erbil, Irak meerdere roadshows georganiseerd in diverse landen in het Midden-Oosten en Zuid-Afrika. De aandeelhouder en de US-CEO (ex Motorola) actief ondersteund in het verkoopproces van de licenties en aandelen van KOREK. KOREK is een mobiele telecomprovider met een eigen netwerk van zendmasten in Koerdistan (700 fte, omzet > 260 miljoen USD). In nauw en intensief contact (vaak remote) samengewerkt met EY Jordanië, KPMG (Johannesburg) en Freshfields (London) gericht op het samenstellen van de dataroom en het first time samenstellen van de jaarrekeningen op basis van IFRS-standaarden. Deze zijn vervolgens door EY en KPMG geaudit. KOREK is eind 2011 verkocht aan Telecom France na een politieke interventie.

2011 (6 maanden) CONTINAF Handelscompagnie BV.

De opzet van de riskmanagement cacao trading policy gereorganiseerd. Dit was geëist door een bankenconsortium binnen de context van de noodzakelijke herfinanciering van de trading en shipping banklijnen in Nederland, West-Afrika en Indonesië.

2008 - 2010 NIDERA BV.

Rotterdams handelshuis in granen en andere Agri commodity's, met vestigingen in 21 landen (1000 fte, omzet > 12 miljard USD). Ik was verantwoordelijk voor de accounting, controlling en rapportages (intern en extern) van de multi-currency handels- en logistieke activiteiten in de EMEA en US, alsook de familieholdings van de aandeelhouders. In mijn periode heb ik de CEO en het internationale managementteam kunnen ondersteunen in het professionaliseren van de financiële organisaties in de EMEA en US-vestigingen en het hoofdkantoor in Rotterdam. Ook de jaarafsluiting en audit van de lokale en geconsolideerde jaarrekeningen in samenwerking met EY efficiënter en effectiever gemaakt. Dit vereiste internsief intercontinentaal reizen (60%). In 2011 heb ik een eerste desktop-scenarioplanning tezamen met de CFO uitgewerkt voor de verkoop van NIDERA. Dit in opdracht van de aandeelhouders. In de hierop volgende periode is NIDERA verkocht aan COFCO International. Dit is uiteindelijk geëffectueerd in twee tranches in respectievelijk 2015 en 2017.

2007 - 2008 Stichting Transparantie Vastgoedfondsen STV.

Een initiatief van 5 vastgoed ondernemers om beleggingsproducten in vastgoed door middel van aandelen of obligatie participaties in closed-end vastgoedfondsen vrijwillig te reguleren. Samenwerking met uiteindelijk 70% van de marktaanbieders, de AFM en VVP (de belangenvereniging van beleggers in vastgoed- fondsen) gerealiseerd en gefaciliteerd door middel van een ontwikkeld en geaccepteerd raamwerk voor investeringsprospectussen en verslaggeving.

Gestart als programmadirecteur en medio 2007 toegetreden tot het bestuur. De combinatie met een nieuwe opdracht eind 2007 bij NIDERA bleek in de praktijk niet werkbaar. Na het vinden van een geschikte opvolger (John Kuik ex partner van Andersen) medio 2018 mijn functie kunnen overdragen.

1999 – 2006 ENECO Energie NV

Medio 1999 ben ik gevraagd een bijdrage te leveren in het structureren van de financiële functie. 6.000 fte, omzet > 5 miljard Euro. Dit vanuit de start van de liberalisering van de Nederlandse energiemarkt en de voorbereiding van de privatisering. Begonnen als concern controller (nieuwe functie) en werkzaam geweest in diverse M&A en Riskmanagement- projecten. Deze rol is in 2003 geformaliseerd als directeur Company Wide Risk Management. Ik heb een substantiële bijdrage in de strategie en winstgevendheid kunnen leveren, mede door het leggen van een solide basis van de interne rapportage en jaarrekeningproces (glossy holding jaarrekening en ongeveer 100 jaarrekeningen vanuit de juridische structuur). Eind 2006 zijn de privatiseringswerkzaamheden gestopt.

1994 – 1999 BRITISCH VITA Plc. Benelux

Eind 1994 gestart bij, als lid van de tweehoofdige statutaire Benelux-directie. 750 fte, omzet > 125 miljoen Euro. Ik had een directe rapportagelijijn met de CFO van de PLC, welke een notering had aan de London Stock Exchange. Leverancier aan de automobiel en meubelindustrie in Europa. Ik was eindverantwoordelijk voor de financiële sturing, interne en jaarrekeningen, M&A en de backoffice van de 12 Benelux chemical plants, productielocaties en 4 UK overseas fiscale holdingmaatschappijen. Belangrijke initiator en bijdrage geleverd in de reorganisatie van de Benelux-structuur. Dit had een zichtbaar winst effect op het businessmodel van de Plc.

1980 - 1994 ARTHUR ANDERSEN

Gestart in 1980 als accountant bij Andersen. Een praktijk met een US en UK cliënten- portefeuille hoofdzakelijk in Manufacturing en Insurance. Tijdens mijn Andersenwerk afgestudeerd als Registeraccountant (1986) en jaarlijks het 2-wekelijkse interne trainings- programma gevolgd in St. Charles, Chicago (t/m 1992). Na 14 jaar werken, waarvan de laatste twee jaren als Director Audit Manager, in de internationale accountancy en M&A projecten de overstap gemaakt naar het bedrijfsleven.

Hard skills

- Sturing en uitvoering (hands-on) geven aan closing the books, consolidaties, en financiële rapportages en analyse;
- Opzetten van of structuur aanbrengen in de financiële en interne controle organisatie en daarbij horende systemen en datamanagement, waaronder budgettering en sales en cash forecasting;
- Het verzorgen van de jaarverslaggeving en het oplossen van daaraan gerelateerde consolidatie en waarderingsvraagstukken onder toepassing van Dutch GAAP of IFRS (large en SME);
- Stakeholdersmanagement op basis van ervaring, sensitiviteit en senioriteit;
- Management en interpersonal skills om een of meerdere teams aan te sturen (leading by example);
- Gepokt en gemazeld om samen te werken met interne en externe multidisciplinaire teams zoals advocaten, bankiers, accountants, fiscalisten en notarissen. Ervaring met verbintenissenrecht opgedaan in deze context.